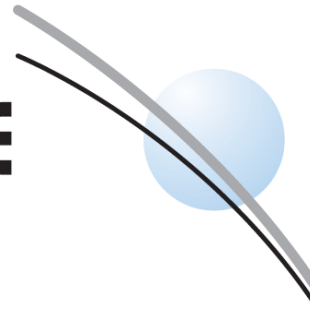


Dermapharm Holding SE



Ordentliche Hauptversammlung 2020

17. Juni 2020, Grünwald

Agenda

1. Geschäftsentwicklung 2019

2. Strategie & Markt

3. Ausblick & Prognose

Dermapharm – Zweistelliges Umsatz- und Ergebniswachstum in 2019

Umsatzerlöse

Prognose 2019

+ 14% bis + 19%
vs. Vorjahr (€ 572,4 Mio.)

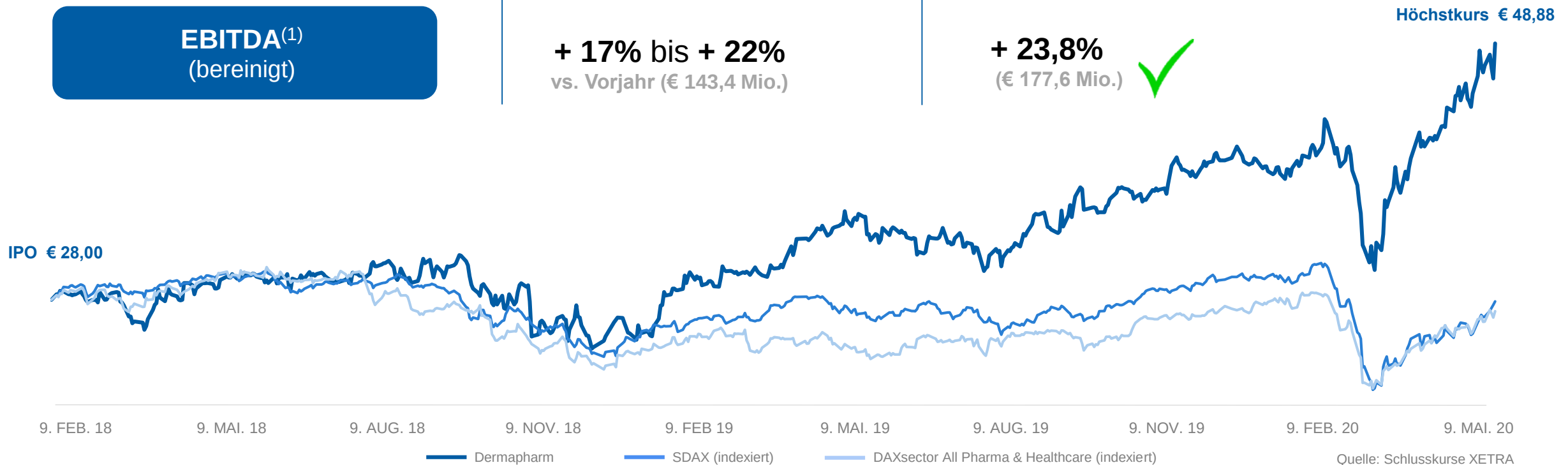
IST 2019

+ 22,4% ✓
(€ 700,9 Mio.)

EBITDA⁽¹⁾
(bereinigt)

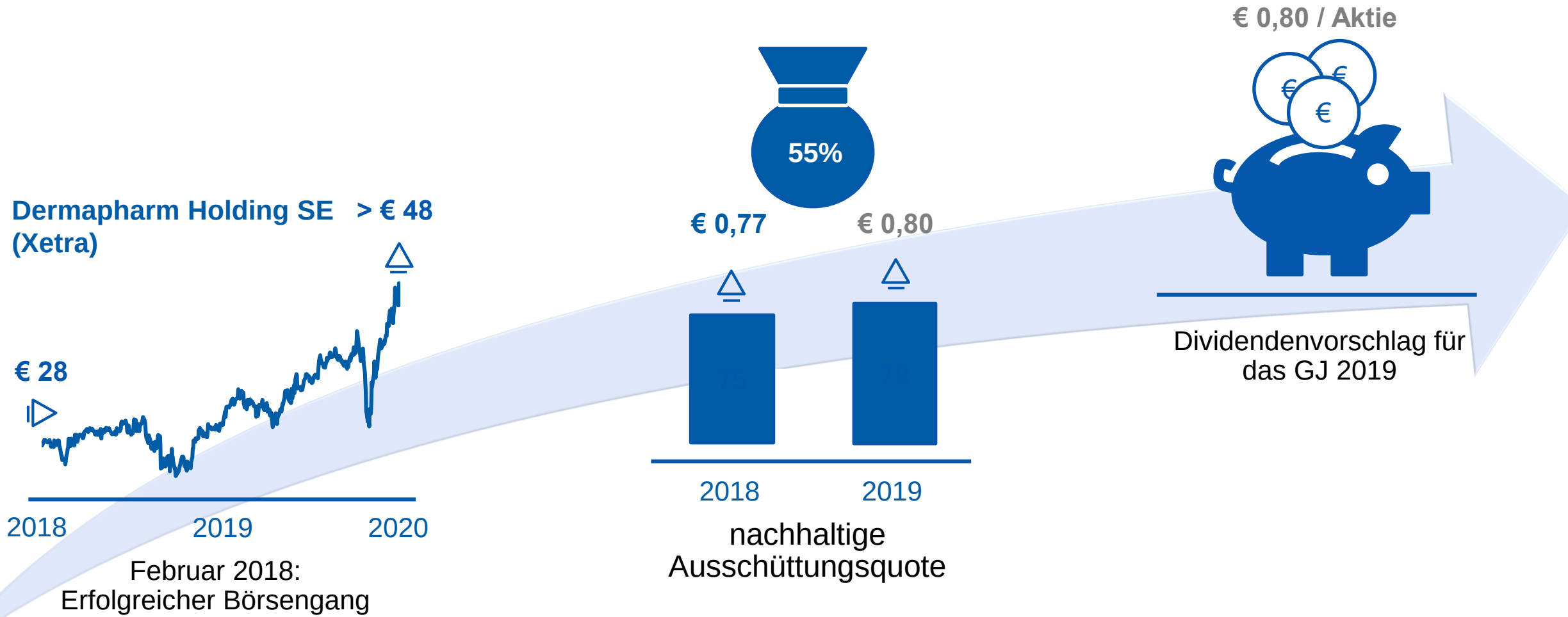
+ 17% bis + 22%
vs. Vorjahr (€ 143,4 Mio.)

+ 23,8% ✓
(€ 177,6 Mio.)



Aktionäre partizipieren an unserem Wachstum im Geschäftsjahr 2019 ...

... Dividendenvorschlag von € 0,80 je Aktie



Agenda

1. Geschäftsentwicklung 2019
- 2. Strategie & Markt**
3. Ausblick & Prognose

Dermapharms Strategie ...

... zur konsequenten Umsetzung und Fortführung des Wachstums

M&A-Aktivitäten



M&A-Knowhow seit 1991



Zulassungs-, Produkt- und Firmenkäufe



erfolgreiche Integration

Hauseigene Entwicklung



gut gefüllte
Entwicklungspipeline



wachsendes Knowhow
durch M&A



Flexible Nutzung von
Wachstumstrends

Internationalisierung



Ausbau des internationalen
Produktportfolios zur Stärkung
der europäischen Präsenz



Gründung weiterer
Niederlassungen



internationaler Roll-Out der
hyperthermischen
Medizinprodukte

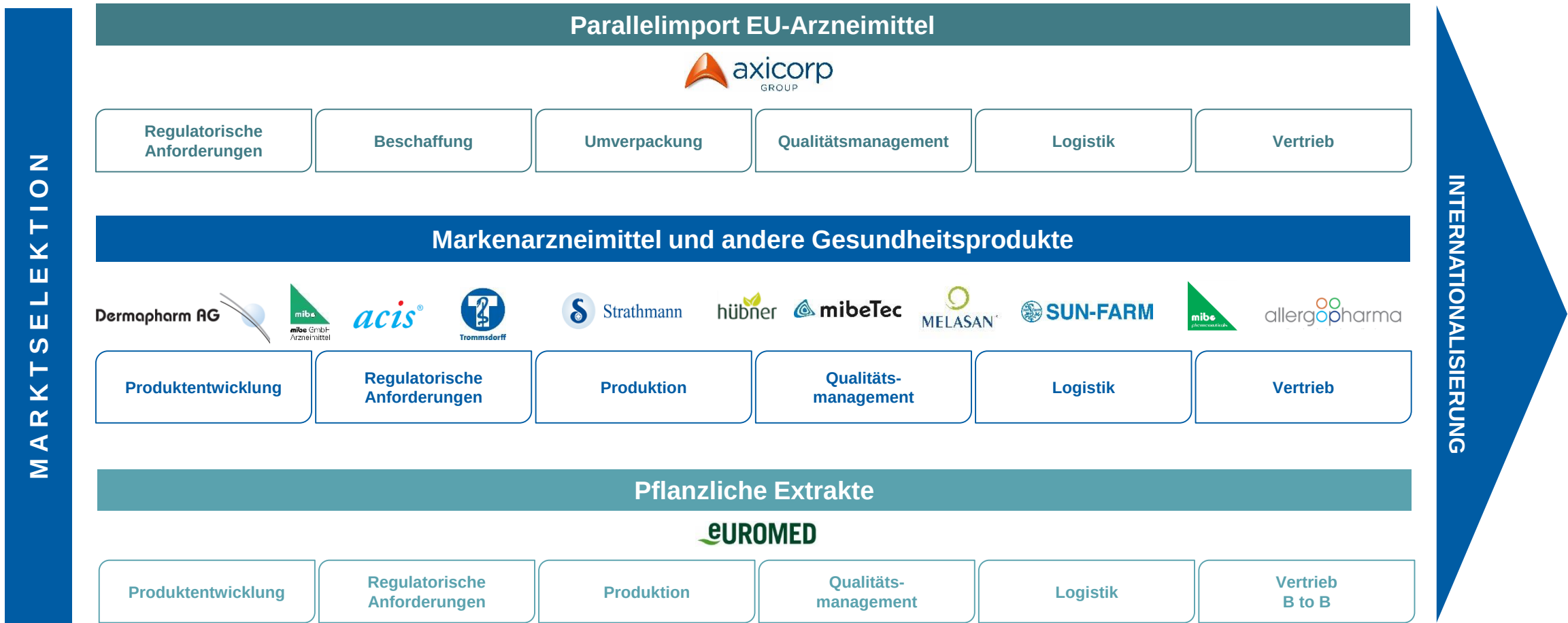
FLEXIBILITÄT



SYNERGIEN



Integriertes Geschäftsmodell der Dermapharm



Hyperthermisch dermatologische Medizinprodukte ...

... bieten ein großes Internationalisierungs-Potential



Herpes simplex labialis

HERPOtherm®



Insektenstiche und -bisse

bite away®
DER STICHHEILER.



Psoriasis / Neurodermitis

EPIIVO®



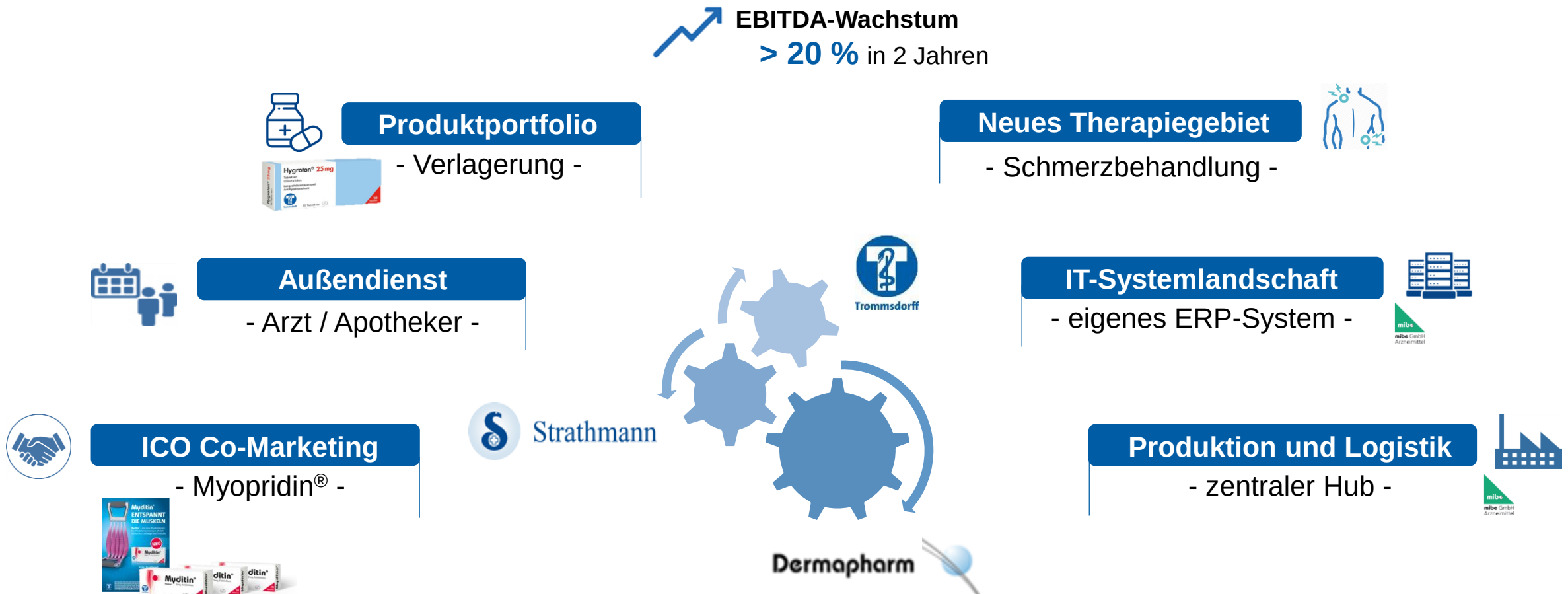
+++ in Entwicklung +++

mibeTec



Optimale Ergänzung unseres Produktportfolios durch Trommsdorff und Strathmann ...

... bei konsequenter Nutzung von Synergieeffekten innerhalb der Firmengruppe



Neues Segment durch die Akquisition der spanischen Euromed ...

... ein führender Hersteller von pflanzlichen Extrakten für Phytopharmaka und Nahrungsergänzungsmittel

Wachstumsmarkt pflanzliche Arzneimittel


~50 Jahre
Erfahrung


>200
Produkte

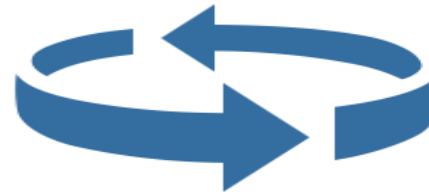

>300
Kunden


>800 t
Verkauf p.a.


in 38
Länder


98%
Internationaler Umsatz

euromed



Dermapharm 

Entwicklung von Phytotherapien



ABAlife®

Feigenfrucht (*Ficus carica* L.)

Therapie: Diabetes Typ II



Pomanox®

Granatapfel (*Punica granatum*)

Therapie: Blutdrucksenkung



Mediteanox®

Oliven (*Olea europaea*)

Therapie: Diabetes Typ II



Investitionen in neue Infrastruktur ...

... für zukünftiges Wachstum

Erweiterung der Produktions- und Logistikkapazitäten

Brehna, bei Leipzig 



~12.000 m²
neue Nutzungsfläche



> 40 Mio.
produzierte Sticks



> 40 Mio.
versendete Packungen p.a.



~100 Mitarbeiter
in der Auftragsabwicklung

Neubau eines Verwaltungs- und Produktionsgebäudes

Neumarkt am Wallersee, bei Salzburg 



~6.000 m²
Aktionsfläche



~70 Mitarbeiter
Verwaltung + Produktion



> 200 Mio.
produzierte Kapseln

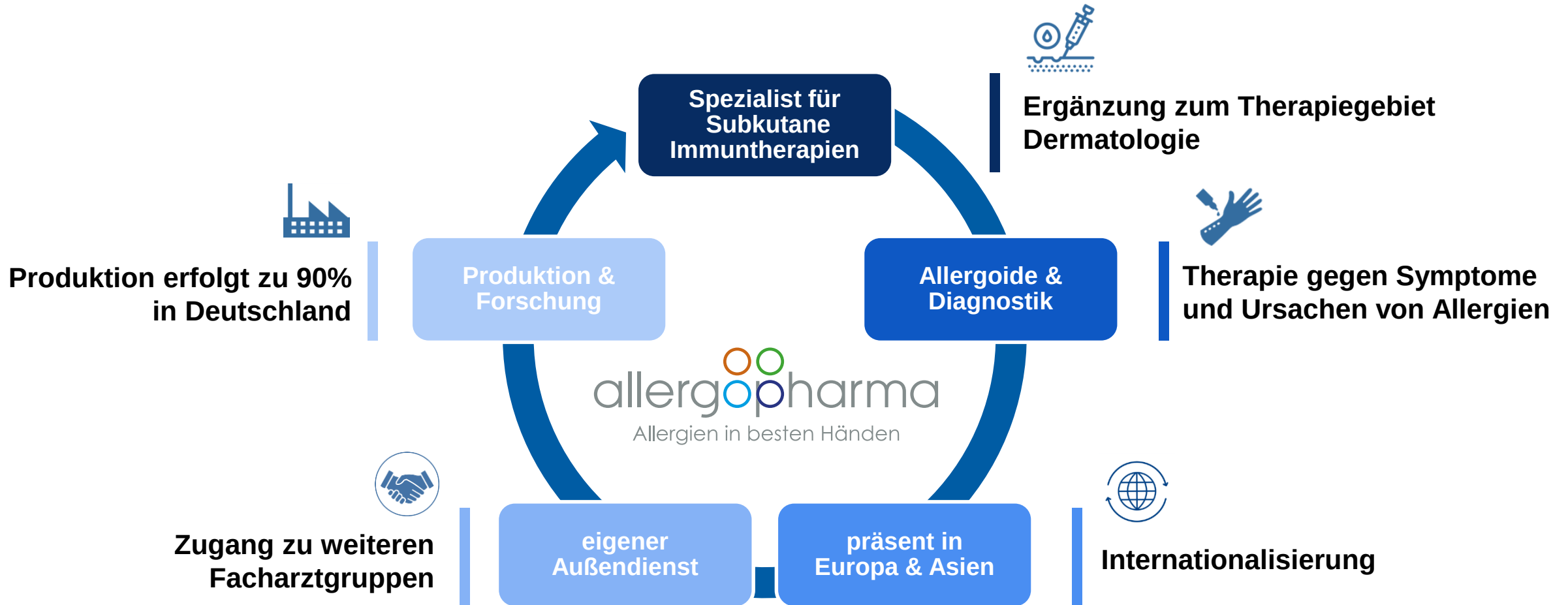


davon 95 %
Lohnproduktion



Akquisition im GJ 2020 – Allergopharma ...

... als ideale Ergänzung des Therapiegebiets Dermatologie



Covid-19: Dynamische Situation mit anhaltend hoher Unsicherheit

COVID-19

Auswirkungen

Bevölkerung



- starker Anstieg von Infektionen und Todesfällen
- betroffen sind meist ältere Menschen oder Patienten mit Vorerkrankungen
- starke Kontaktbeschränkungen

Wirtschaft & Kapitalmarkt



- Lock-down Situation
- wirtschaftlicher Abschwung
- Einbruch der Aktienmärkte
- extreme Volatilität
- Zinssenkung



Was zählt zur kritischen Infrastruktur in Deutschland?

K R I T I S ¹



IT und TK



Ernährung



Staat &
Verwaltung



Finanzen &
Versicherungen



Gesundheit



Medien &
Kultur



Energie



Wasser



Transport &
Verkehr

"Organisationen und Einrichtungen mit wichtiger Bedeutung für das staatliche Gemeinwesen, bei deren Ausfall oder Beeinträchtigung nachhaltig wirkende Versorgungsengpässe, erhebliche Störungen der öffentlichen Sicherheit oder andere dramatische Folgen eintreten."



Trommsdorff



Strathmann



mibe GmbH
Arzneimittel



hübner



MELASAN



axicorp
GROUP

Unser Bekenntnis zum Standort Deutschland zahlt sich aus ...

Dermapharm Gruppe



Einkauf

- Einkauf von Wirkstoffen nicht eingeschränkt
- Nutzung alternativer Bezugsquellen
- Fokus auf Nischenprodukte

Produktion

- kontinuierliche Weiterführung der Produktion
- verstärkte Hygienemaßnahmen
- hohes Engagement der Mitarbeiter

Logistik

- steigende Nachfrage konnte bedient werden
- Transportwege in Deutschland intakt
- Lageraufbau beim pharmazeutischen Großhandel

Marketing & Vertrieb

- persönliche Besuche bei Ärzten und Apotheken eingeschränkt
- verstärkte digitale Vertriebsarbeit
- Unterstützung der Produktion



Internationales Netzwerk an hochqualifizierten Mitarbeitern als Garanten für unseren Erfolg

Herzlichen Dank an unsere Mitarbeiter!

Im GJ 2019 durchschnittlich
beschäftigte Mitarbeiter:



+++ 49 Unternehmen in 15 Ländern (davon 25 in Deutschland) +++

Agenda

1. Geschäftsentwicklung 2019
2. Strategie & Markt
- 3. Ausblick & Prognose**

Prognose für das Geschäftsjahr 2020

Umsatzerlöse 2020

positives Wachstum im oberen einstelligen Prozentbereich
vs. Vorjahr (€ 700,9 Mio.)

EBITDA 2020 (bereinigt)

positives Wachstum im oberen einstelligen Prozentbereich
vs. Vorjahr (€ 177,6 Mio.)

Die Wachstumsraten basieren auf organischem Wachstum, unterstützt von selbstentwickelten Neueinführungen.

Die Prognose des Geschäftsjahres 2020 enthält keine:

- eventuellen Einflüsse jeglicher Art infolge der **COVID-19 Pandemie**
- Wachstumsimpulse der **Akquisition von Allergopharma**; Prognose wird nach finalem “Closing” der Verkaufseinheit in China entsprechend angepasst

Disclaimer

Not for general release, publication or distribution in the United States, Australia, Canada or Japan.

General. This disclaimer applies to this document and the verbal or written comments of any person presenting it (together, the “Presentation”). This Presentation is dated as of June 17, 2020, and has been prepared by the Dermapharm Holding SE (the “Company” and, together with its consolidated subsidiaries, “Dermapharm”, the “Group”, “we”, “us”, “our” or “ourselves”) for information purposes only.

No offer to purchase or sell securities. The Presentation does not constitute an offer to sell, or a solicitation of an offer to buy, any security and may not be relied upon in connection with the purchase or sale of any security. Any such offer would only be made by means of formal offering documents, the terms of which would govern in all respects. You are cautioned against using the Presentation as the basis for making a decision to purchase any security.

Forward-looking statements. This Presentation contains certain forward-looking statements that reflect our current beliefs, expectations and assumptions regarding future events. The words “potential”, “outlook”, “pipeline”, “anticipate,” “assume,” “believe,” “estimate,” “expect,” “intend,” “may,” “plan,” “project,” “should”, “will”, “would” and similar expressions, together with, inter alia, discussions of future operations, financial performance, Dermapharm’s strategy, development of pharmaceutical products, regulatory approvals, market position and expenditures, are used to identify forward-looking statements. These statements are subject to many risks and uncertainties, including cyclicalities in the industries in which Dermapharm operates; a shift in consumer preferences or reduced demand for Dermapharm’s older pharmaceutical products in response to advances in technology; competitive factors, including technological advances achieved and patents attained by competitors as well as new products introduced by competitors; increased regulatory controls; increased raw material prices; expiration of patent protection; environmental liabilities and compliance costs; the successful implementation of strategic co-operations and joint ventures; Dermapharm’s ability to develop and obtain marketing authorizations for, new pharmaceutical products; risks from hazardous materials; product efficacy or safety concerns; litigation and product liability claims, including the resolution of any pending governmental investigations and the conclusion of any pending or threatened future legal proceedings; an adverse development of global economic conditions; events of force majeure including natural disasters, acts of terrorism, political unrest, industrial accidents and their effects on our research and development, sales, purchasing or production activities; fluctuations in currency exchange rates; the availability of less expensive patent-free pharmaceuticals; disruption of production due to shortages of materials, labor strikes, or supplier insolvencies; the business outlook of companies in which we hold a significant equity interest; changes in laws, regulations and government policies, particularly those relating to the development of pharmaceuticals (including pre-clinical and clinical trials) and approval procedures, chemical; global trends toward health care cost containment, including ongoing pricing pressure; and other risks and uncertainties.

If any of these risks and uncertainties were to materialize, or if the assumptions underlying any of our forward-looking statements were to prove incorrect, Dermapharm’s actual results may be materially different from those expressed or implied by the forward-looking statements included in this Presentation. Dermapharm assumes no obligation whatsoever to update these forward-looking statements. Any forward-looking statements speak only as of the date of this Presentation. Accordingly, you should not place undue reliance on any forward-looking statements.

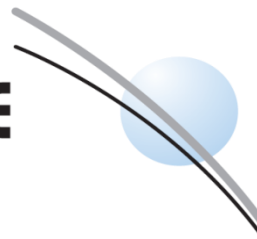
No reliance, no update and use of information. You should not rely on this Presentation as the basis upon which to make any investment decision. To the extent that you rely on this Presentation in connection with any investment decision, you do so at your own risk. This Presentation does not purport to be complete with respect to any topic addressed. The information in this Presentation is provided to you as of the date hereof, and Dermapharm does not intend to update the information after its distribution, even in the event that the information turns out to be, or becomes, materially inaccurate or any unexpected events or circumstances arise after the date of this Presentation.

Certain information contained in this Presentation includes calculations or figures that have been prepared internally and have not been audited or verified by third parties. Use of different methods for preparing, calculating or presenting information may lead to different results, and such differences may be material. This Presentation is not intended to provide, and should not be relied upon for, tax, legal, accounting or investment advice. No reliance should be placed on the accuracy, completeness or correctness of the information or opinions contained in this Presentation, and none of Dermapharm, its existing shareholders, representatives or any of its advisors shall bear any liability for any loss arising from any use of this Presentation or its contents.

Past performance. In all cases where historical performance of the Company or the Group is presented, please note that past performance is not a reliable indicator of future results and should not be relied upon as the basis for making an investment decision.

Distribution of this Presentation. These materials are not intended for distribution to, or use by, any person or entity in any jurisdiction or country where such distribution or use is contrary to local laws or regulations.

Dermapharm Holding SE



Investor Relations & Corporate Communications
Britta Hamberger

Lil-Dagover-Ring 7
82031 Grünwald
Germany

Phone: +49 (89) 6 41 86-233

FAX: +49 (89) 6 41 86-130

E-Mail: britta.hamberger@dermapharm.de
ir.dermapham.de